

Voldsom Vigrestad-vekst

Av Jærbladet

Publisert: 19. november 2009, kl. 15:40

Brødrene Vold på Gaselle-toppen.

Martin Vold jublet da han så listen over vekstbedrifter i Rogaland. Jæren Olje AS lå på åttende plass.

- Men så leste jeg at broderen lå på femte, sier han og ler.

Mens Martin Vold styrer Jæren Olje, har Brigt Vold styringen over Johs Lunde Bil. Brødrene har kontorer vegg i vegg på Vigrestad. Skuffelsen sitter ikke så dypt. For både Jæren Olje og Johs Lunde Bil er fornøyd med plasseringene på Gaselle-kåringen til Dagens Næringsliv. - Brigt startet opp Jæren Olje for sju år siden. Det var noe han drev på si. Jeg begynte å kjøre tankbil, og så har det bare økt på, sier Martin Vold.

Mot de store.

Oversikten i Dagens Næringsliv viser at Jæren Olje har økt omsetningen med over 1100 prosent de fire siste årene. Tankbilene dekker området fra Stavanger til Lyngdal med olje, diesel, bensin og smøreolje.

- Og så leverer vi dieseltanker i hele Norge, sier Martin Vold.

De konkurrerer mot de store oljeselskapene. Vold legger ikke skjul på at det er gøy å ta kunder.

- Vi har en jærske filosofi. Ting skal være enkle. Kundene våre skal få et kjapt svar hvis de lurar på noe, og de skal vite når varene blir levert, sier Vold.

Til Irak

Også bror Brigt Vold er fornøyd. Sammen med blant annet Lunde-gruppen eier han Johs Lunde Bil. Bedriften kjøper og selger lastebiler og hengere.

Den største kunden er nettopp Lunde-gruppen.

- Men nå er det lite som skjer i Norge. Vi kommer til å omsette for halvparten i år av hva vi gjorde i fjor, sier Brigt Vold.

Han forklarer nedgangen med at det er nedgang i aktiviteten og at mange kjøpte mye nytt foregående år.

- Nå er eksport de største markedet. Vi selger blant annet biler til Irak og andre land i Midt-Østen, og mange land i Europa. I Norge er bilene godt utstyrt, og utlendingene synes de er billige. En sterk euro spiller også inn, sier Vold.

Ikke noe høyhus

Men Brigt Vold er veldig godt fornøyd med det broren har fått til med Jæren Olje. Brigt Vold startet opp selskapet, og eier det fremdeles.

- Utviklingen har vært knallbra. Egentlig var det bare en bigeskjeft. Selskapet har mange små kunder, ingen har over fem prosent av omsetningen.

- Hva skal til for å få det til?

- Ha troen på det man vil, og gjøre det, sier Brigt Vold. - Man er nødt til å tilpasse seg markedet, og jobbe hardt. Og så har jeg tro på en enkel jærske tilnærming. Ting er ikke så fryktelig vanskelig, sier Martin Vold.

- Og dere blir på Vigrestad? - Her er vi født, her bor vi og her vil vi være. Du kommer ikke til å få oss inn i høyhuset på Bryne, sier Brigt Vold.



Vil konkurrera med dei store

Av Jærbladet

Publisert: 28. september 2007, kl. 18:12



- Me tykkjer det er tøft å konkurrera med dei store og etablerte, seier Martin Vold, dagleg leiar i Jæren Olje, som onsdag opna dieselstasjon på Nærbø.

Ved Risa AS sitt tidlegare bygg på Bjorhaugsletta ved Nærbø har Jæren Olje sett opp dieselpumper. Med svarte bokstavar på kvit botn blir folk fortalt at her kan dei kjøpa diesel frå ein lokal leverandør.

Jæren Olje, som har to tilsette, blei etablert for fem år sidan. Verksemda driv med utkjøring av diesel og bensin. Dieselstasjonen som no er etablert, blir ikkje open for alle. På stasjonen blir det tanking for bønder, næringsdrivande, entreprenørar og maskinstasjonar.

- Slik me driv, er me ikkje forplikta til å handla frå eit spesielt oljeselskap. Me kjøper drivstoff der me vil. Eg trur det er i tråd med god, jærske mentalitet at me no går i gang og konkurrerer med dei store, smiler Martin Vold.